

Dialog

6. årgang, nr. 1 | Danmark | Marts 2007

nyt fra Grontmij | Carl Bro



Nyt navn og styrket fundament

For at understrege at Carl Bro nu er en del af Europas femtestørste ingeniørvirksomhed, har vi skiftet navn til Grontmij | Carl Bro. Samtidig ændrer vi vores kundemagasin, så vi sætter kunderne endnu mere i fokus. For at signalere denne udvikling har vi valgt at ændre bladets navn til DIALOG.

I første udgave af magasinet præsenterer vi, hvordan vores kunder og dansk byggeri generelt kan opnå store fordele ved etableringen af Grontmij | Carl Bro.

Vi håber, at det nye magasin falder i jeres smag og hører gerne fra alle, der har konstruktive forslag til forbedringer af både indhold og udseende.

God læselyst.



I toppen af den europæiske liga

Carl Bro har skiftet navn til Grontmij | Carl Bro. Det sker som en naturlig følge af, at vi i 2006 blev en del af den hollandske ingeniørvirksomhed Grontmij.

Samarbejdet på tværs af både geografiske og faglige grænser mellem Grontmij-selskaberne i Holland, Belgien, Tyskland samt Polen og vores selskaber i UK, Irland, Sverige og Danmark er i fuld gang. Alle selskaber har aktiviteter inden for flere eller samtlige af vores ekspertiser inden for byggeri, anlæg, energi, vand, miljø og industri, og med det nye fællesskab har alle lande således fået adgang til både dybere og bredere ekspertiser og erfaringer.

Det vil vi naturligvis udnytte målrettet til fordel for kunder, samarbejdspartnere og medarbejdere. Der er mange muligheder i det nye samarbejde, og i denne første udgave af vores nye danske nyhedsbrev fortæller ledere og medarbejdere i de enkelte divisioner om disse muligheder.

Gennem vores nye kolleger på andre geografiske markeder har vi fx fået adgang til ny viden og metoder inden for trafikplanlægning, brug af intelligente trafiksystemer,

etablering af jernbaner og metroer, højhusbyggeri, arbejdsmiljø, spildevandsrensning og affaldshåndtering. Det er viden og erfaringer, vi er i fuld gang med at integrere i vores ydelser over for kunder på det danske marked. Vi tager også afsæt i de fælles bredere erfaringer i vores innovationsprojekter for at definere nye typer ydelser.

Fra Danmark kan vi også tilføre viden til de andre dele af Grontmij. Fx vedrørende energibesparende foranstaltninger, standardisering og udvikling af den digitale forvaltning samt teknisk viden inden for 3D CAD visualisering og standarder.

Hos vores medarbejdere er der stor nysgerrighed over for at lære af erfaringer fra andre lande og andre måder at gøre ting på, ligesom der er stolthed over, at vi på nogle områder kan bidrage til at styrke helheden.

Nyhedsbrevets gennemgang af en række konkrete projekter, hvor andre lande i koncernen og Grontmij | Carl Bro har suppleret hinanden, dokumenterer klart den beskrevne win-win situation, som er resultatet af det nye tilhørsforhold.

Med venlig hilsen


Birgit W. Nørgaard
adm. direktør

Adgang til ny viden

Medarbejdernes arbejde i udlandet er til gavn for kunder både ude og hjemme.

I Danmark er der både øst og vest for Storebælt fuld gang i højhusdebatten. Og højhusbyggeri er netop et område, hvor Grontmij | Carl Bro kan høste ny viden efter salget til Grontmij. Divisionsdirektør for Byggeri og Project Management, Søren Larsen, fortæller:

”Højhusbyggeri er et område, hvor danske virksomheder traditionelt ikke har stor erfaring. Grontmij derimod har stor faglig ekspertise på netop dette område fra talrige højhusbyggerier i bl.a. Frankfurt.”

»Salget til Grontmij understøtter den internationalisering, vi ser i byggeriet i Danmark«

”Via allerede igangsatte samarbejder får vores danske medarbejdere nu mulighed for at tilegne sig en række nye kompetencer, som også vil komme vores danske kunder til gode.”

Udveksling af ekspertiser

Søren Larsen vurderer, at der i det hele taget vil ske en omfattende udveksling og udvikling af ekspertiser, som vil styrke den samlede organisation.

”Medarbejderne i begge selskaber kan med stor fordel supplere og udbygge hinandens viden. Det gælder ikke mindst i forbindelse med det teknologiske grundlag for projektering, anvendelsen af 3D og beregningsteknologier, hvor en øget erfaringsudveksling vil være grobunden for stor faglig udvikling for alle parter,” siger han og slutter:

”Salget til Grontmij understøtter den internationalisering, vi ser i byggeriet i Danmark. Eksempelvis kan vi nu tilbyde kunderne den samme rådgiver til aktiviteter på tværs af landegrænser samtidig med, at de får adgang til en endnu større faglig videnbase.”

Mere information: Søren Larsen, divisionsdirektør Byggeri & Project Management
soren.larsen@grontmij-carlbro.dk



”Vores danske medarbejdere får nu mulighed for at tilegne sig en række nye kompetencer”, siger Søren Larsen.



Nye udfordringer i Holland

Mens debatten om højhuse raser herhjemme, opnår Grontmij | Carl Bros medarbejdere ny viden om højhusbyggeri i Holland.

Ingeniør Amar Mirza er én af de to danske medarbejdere, der i øjeblikket bistår Grontmij med projekteringen af bolig- og erhvervsbyggeriet, Andreas Ensemble. Han fortæller:

”Byggeriet er væsentlig større end de fleste huse i Danmark. Derudover bygges der under havniveau med brug af pælefundering og un-

der en række nye normer og krav. Det betyder, at konstruktionerne er mere komplekse og anderledes end dem, jeg er vant til. Jeg opnår altså en række erfaringer, som jeg kan bruge i mit arbejde fremadrettet.”

Amar Mirza beskriver den nye situation som en win-win situation for medarbejdere og kunder.

”Nu er vi en del af en stor international organisation, som giver medarbejderne mulighed for at udvikle sig hele tiden til gavn

for kunderne. Og det går begge veje. I Holland er de fx meget interesserede i vores tekniske viden inden for fx 3D CAD visualisering og standarder,” forklarer han.

Mere information:
Amar Mirza, ingeniør,
amar.mirza@grontmij-carlbro.dk



Arne Buhl Petersen vurderer, at Grontmij | Carl Bro vil se en kraftig kompetenceforøgelse ved deltagelse i fremtidige fælles internationale projekter.

En udvidelse af nærmarkedet

Det nye fællesskab giver mulighed for øget udviklingskraft gennem deltagelse i store internationale projekter.

»Grontmij har specielle erfaringer med etablering af infrastruktur i tætbebyggede områder«

Anlægs-divisionen henter allerede en tredjedel af sin omsætning uden for Danmark. Divisionsdirektør Arne Buhl Petersen vurderer, at den nye store organisation vil øge muligheden for at deltage i endnu større internationale projekter. Han siger:

”Fællesskabet betyder en udvidelse af nærmarkedet til hele Nordeuropa, og samtidig bliver vi uden tvivl mere interessante for internationale bygherrer og entreprenører end tidligere. Den større organisation vil også medføre øgede udviklingsmuligheder.”

Specialistviden flytter inhouse

Hvor der tidligere var tale om at hente specialistviden ind udefra, kan der nu inhouse i organisationen trækkes på omfattende viden og erfaringer på en række områder.

”Grontmij har specielle erfaringer med etablering af infrastruktur i tætbebyggede områder, som med fordel kan bringes til Danmark. Erfaringerne stammer bl.a. fra bane- og vejanlæg i de store byområder i Holland og Belgien og ombygning af store motorveje omkring Frankfurt Lufthavn. Samtidig får vi en forøgelse af vores viden inden for tunneller, højhastighedstog og Metrobyggeri. Modsat ser Grontmij store muligheder i at gøre brug af vores specialistviden på specielt havneområdet og vejvedligehold,” fortæller Arne Buhl Petersen.

Mere information

Arne Buhl Petersen, divisionsdirektør Anlæg
arne.buhl.petersen@grontmij-carlbro.dk

Planlægning af fremtidens trafik

Ifølge projektleder Morten Fabrin er Holland et foregangsland i Europa inden for strategisk planlægning, byplanlægning og ikke mindst trafikplanlægning. Derfor ser han frem til samarbejdet med de nye kolleger i Grontmij.

”Jeg har et ønske om, at vi nu kan tage et fagligt kvantespring på planlægningsområdet. Holland har været førende de sidste mange år, og det er normalt, at man i andre lande skeler til udviklingen i Holland for inspiration, især når det drejer sig om trafikplanlægning,” siger han.

To vigtige områder

Inden for trafikplanlægning er der specielt to områder, hvor hollænderne udmærker sig.

”I Holland er man gode til at skabe trafikløsninger, der er underlagt det øvrige byrum og ikke griber forstyrrende ind i byens liv og æstetik. Desuden arbejder man intensivt med

trafikledelse og trafikinformatik. I det hele taget er fagområdet Intelligente Transport Systemer (ITS) et område, hvor Holland er langt fremme. ITS anvendes i stigende grad som et almindeligt virkemiddel i trafikken med henblik på at øge trafikikkerheden, øge fremkommeligheden og reducere miljøbelastningen. Disse erfaringer skal vi forstå at udnytte til glæde for os fagteknikere, for vores kunder og dermed også til gavn for det samfund, vi er en del af,” forklarer Morten Fabrin.

Mere information

Morten Fabrin, projektleder
morten.fabrin@grontmij-carlbro.dk



Ny forskning inden for spildevand

Udveksling af viden giver medarbejdere adgang til de nyeste teknikker inden for spildevandsrensning.

Da chefrådgiver Torben Ottosen fra Miljø, Vand & Energi besøgte Grontmij i oktober 2006, fik han indblik i de store muligheder, der ligger i samarbejdet. Han fortæller:



"I Holland er man meget langt fremme, når det gælder forskning og udvikling inden for fx spildevandsrensning. De teknologier, vi i Danmark fortsat går og taler om at indføre, har Grontmij allerede referencer på. Det skyldes primært, at man i Holland bruger rigtig mange ressourcer på forskning og udvikling."

Perspektivrige samarbejder

Grontmij har bl.a. udviklet en række nye teknikker inden for fjernelse af kvælstof i spildevand, og en af de mest spændende er Sharon-processen. Yderligere indgik Grontmij i oktober et samarbejde med de hollandske ingeniørvirksomheder DHV og Paques om at udveksle de metoder, de tre virksomheder har udviklet til kvælstofrensning.

"Jeg ser store perspektiver i aftalen, fordi det giver os adgang til en lang række innovative nyskabelser på området. Men samtidig ser jeg store muligheder for at kunne byde på nye opgaver med Sharon-processen, som Grontmij har patenteret," siger Torben Ottosen.

Mere information

Torben Ottosen, chefrådgiver
torben.ottosen@grontmij-carlbro.dk

Bæredygtige løsninger over hele verden

Sammenlægningen er en oplagt chance for at eksportere dansk knowhow på bl.a. energiområdet.

Med den globale udvikling følger et kraftigt stigende energibehov. Det gør det helt nødvendigt at sætte øget fokus på nye teknologier både til frembringelse af bæredygtig og miljørigtig energi og til sikring af en væsentlig højere effektivitet i energianvendelsen.

»Der er mange udviklingslande, hvor man kan have gavn af den helhedstankegang på miljøområdet, som Danmark er eksponent for«

Hans-Martin Friis Møller, divisionsdirektør for Miljø, Vand & Energi vurderer, at Grontmij | Carl Bro har stor mulighed for at bidrage til denne opgave.

"Fællesskabet som del af den femtestørste rådgivende ingeniørvirksomhed i Europa med kontorer verden over vil betyde en styrkelse for os på verdensplan. Det gælder især i forhold til kunder, der har interesser i flere lande. Og nye store opgaver vil være med til at drive udviklingen," siger han.

Dansk helhedstænkning

Danmark besidder stor viden inden for bl.a. energibesparende foranstaltninger. Det skyldes bl.a. den konstante fokusering på energieffektivisering på produktionssiden, distributivonssiden og ikke mindst forbrugssiden i form af energibesparelser.

"Der er mange udviklingslande, hvor man kan have gavn af den helhedstankegang på miljøområdet, som Danmark er eksponent for. Men også mange andre lande kan have fordel af dansk knowhow inden for energi. Og denne viden kan nu kombineres med Grontmij's erfaringer på specielt spildevandsområdet."



Hans-Martin Friis Møller er ikke i tvivl om, at Danmarks evne til at tænke bæredygtighed ind i løsningerne rummer et stort eksportpotentiale.

Mere information: Hans-Martin Friis Møller, divisionsdirektør Miljø, Vand & Energi
hans-martin.friis.moller@grontmij-carlbro.dk

Samarbejde fører til udvikling

Det nye samarbejde vil sætte yderligere skub i produktudviklingen.

Ifølge Nils Bo Wille-Jørgensen, divisionsdirektør i GIS & IT, har fællesskabet med Grontmij store perspektiver. Ikke mindst fordi det vil føre nye GIS & IT-produkter med sig til gavn for både kunder og de øvrige aktiviteter i virksomheden. Han siger:

”De to virksomheder har en bred vifte af produkter, der supplerer hinanden. Og ved at kombinere vores kompetencer kan vi sætte yderligere skub i produktudviklingen bl.a. inden for geografiske informationssystemer.”

Mulighed for systemeksport

I første omgang er der god mulighed for at byde med hinandens produkter og kompetencer både hjemme og på nye markeder.

”Vi har deltaget i arbejdet med standardisering og udvikling af den digitale forvaltning

i Danmark. Herigennem har vi opnået erfaring med systemløsninger, som kan inspirere i fx Holland, hvor Grontmij allerede er i tæt kontakt med de hollandske myndigheder,” fortæller Nils Bo Wille-Jørgensen.

”Samarbejdet vil resultere i en langt bredere produktportefølje på alle vores markeder”

Allerede nu er de to GIS & IT-afdelinger i fuld gang med at strukturere det fremtidige samarbejde. Det første møde foregik i Holland og resulterede i en konkret handlingsplan for fremtidige aktiviteter.

Mere information

Nils Bo Wille-Jørgensen, divisionsdirektør GIS & IT
nils.bo.wille@grontmij-carlbro.dk

Eksport af CB Kort

I februar måned sendte Grontmij | Carl Bro to mand til Grontmij i Holland for at oplære de hollandske kolleger i det webbaserede GIS-system CB Kort. Op-læringen består ud over introduktion til installation og håndtering også i at ud-tænke fremtidige samarbejdsmodeller.

Kortlægning af farlige virksomheder

Grontmij har afgivet tilbud på en CB Kort-løsning til en regional Bered-skabsstyrelse i Holland. Systemet skal bruges til at kortlægge virksomheder i regionen.

Seminar for hollandske kunder

GIS & IT planlægger at afholde et seminar for hollandske kunder på GIS-området, hvor Danmark er meget langt fremme. Seminaret kommer til at bestå af en præsentation af de danske teknikker og metoder afholdt af henholdsvis Grontmij | Carl Bro og en dansk kunde.



Vores systemerfaring kan med fordel internationaliseres og eksporteres til andre lande, vurderer Nils Bo Wille-Jørgensen.

Øget internationalisering

Seniorkonsulent Sune Edmund Pedersen har besøgt Grontmij's GIS & IT-afdeling. Han vurderer, at samarbejdet vil medføre en øget internationalisering af ydelser og produkter.

”På grund af Strukturreformen er vi langt fremme inden for GIS, miljø og sagsbehandlingssystemer til den kommunale sektor. Disse kompetencer kan med fordel standardiseres og benyttes internationalt. Den proces kan Grontmij hjælpe med bl.a. i kraft af deres stør-

relse og erfaring fra det hollandske og belgiske marked,” siger han.

Færre flaskehalse

Sune Edmund Pedersen ser også en anden klar fordel i at blive større:

”Grontmij har en række produkter inden for fx landmåling, som supplerer de produkter, vi har i dag. Herved får vi udvidet vores produktsortiment. Samtidig er der nu en

større medarbejderpulje og flere specialister at trække på. Det vil medføre færre flaskehalse og en hurtigere opgaveløsning,” siger han.

Mere information

Sune Edmund Pedersen, seniorkonsulent
sune.edmund.pedersen@grontmij-carlbro.dk

Styrkede internationale markeder

Grontmij kompletterer Grontmij | Carl Bros fokus på de nye og kommende EU-lande.

I øjeblikket flyder der mange midler til landene i Østeuropa, som er et naturligt fokusområde for Grontmij | Carl Bro, både når det drejer sig om spildevands- og affaldshåndtering.

”Grontmij er stærke inden for både spildevand og affald. Det gør, at vi nu har en omfattende videnkapital og erfaring inhouse, som gør det langt lettere at blive shortlistet til de mange EU-finansierede projekter, der kommer i lande som fx Bulgarien og Rumænien,” forklarer Ian Reeckmann, divisionsdirektør for International og fortsætter:

”Desuden har vi begge en række lokale samarbejdspartnere i disse og andre europæiske lande, som vi allerede nu drager fordel af at introducere for hinanden.”

Byudvikling og planlægning

Et andet område, hvor vi supplerer hinanden, er inden for byudvikling og de tidligste planlægningsfaser i forbindelse med både spildevand og affald.

”Fællesskabet fører ikke kun til en styrkelse på det østeuropæiske marked. I øjeblikket er vi i gang med at koordinere vores indsats i en lang række andre lande. Bl.a. har vi en del aktiviteter i Asien med fokus på vandrensning, hvor vi kan trække på de hollandske erfaringer. I det hele taget står vi nu styrket på en række områder på det internationale marked,” konkluderer Ian Reeckmann.

Mere information

Ian Reeckmann, divisionsdirektør International
ian.reeckmann@grontmij-carlbro.dk



Helhedsorienteret rådgivning

Repræsentation i stort set hele Europa sikrer hele løsninger tæt på kunden.

Med repræsentation i store dele af Europa bliver det nu meget lettere at håndtere store opgaver for kunder, der opererer på tværs af landegrænser. Søren Rudfred, divisionsdirektør for Industri, Marine & Miljø siger:

”Den nye organisation sikrer, at kunderne kan nøjes med at have en kontaktperson, der koordinerer aktiviteterne i alle lande”

”Vores geografiske dækning bliver betydeligt større, og kunden får adgang til en ensartethed i håndteringen af opgaveløsningen på samtlige markeder. Det gælder Nordeuropa, men også i høj grad i forbindelse med outsourcing til Østeuropa, hvor Grontmij er stærkt repræsenteret via lokale kontorer i bl.a. Polen.”

Den nye organisation sikrer samtidig, at kunderne kan nøjes med at have en kontaktperson, der koordinerer aktiviteterne i alle lande.

Et godt match

Grontmij og Grontmij | Carl Bro supplerer hinanden godt inden for bl.a. farmaceut- og fødevarerindustrien på områder som fx arbejdsmiljø, etablering af ny produktion og effektivisering.

”Både fagligt og erfaringsmæssigt er vi et godt match. Med den nye store, internationale organisation kan vi tilbyde et større team af specialister på hver enkelt opgave og hele tiden trække på relevante kompetencer og ressourcer i hele organisationen, hvis det skulle blive nødvendigt,” forklarer Søren Rudfred.

Vi supplerer hinanden godt inden for bl.a. farmaceut- og fødevarerindustrien, siger Søren Rudfred.

Mere information: Søren Rudfred,
divisionsdirektør Industri, Marine & Miljø
soren.rudfred@grontmij-carlbro.dk

Turisme og byudvikling i Kina

Det Verdensbank-finansierede "Zhejiang Byudviklingsprojekt" har bedt Grontmij | Carl Bro om at udarbejde en integreret turisme- og byudviklings-master plan for byerne Ningbo og Shaoxing i Zhejiang-provinsen i Kina. Planlægningen har fokus på bevaring af historiske bydele og udvikling af nye turismeprodukter. Projektet vil forløbe over 12 måneder i samarbejde med en lokal kompetence.



Omfattende analyser for Den Europæiske Udviklingsbank

Den Europæiske Udviklingsbank har i international konkurrence udpeget Grontmij | Carl Bro til at gennemføre en omfattende analyse af turismesektorerne i Egypten, Algeriet, Israel, Jordan, Libanon, Marokko, Syrien og Tyrkiet. Opgaven omfatter analyse af de enkelte landes udviklingsplaner og –politik samt analyse af barrierer for fortsat udvikling af turismen samt udarbejdelse af forslag til at tackle disse. Analyseresultaterne vil blive brugt til at identificere konkrete udviklingsprojekter.

Nyt vartegn for Århus

Grontmij har sammen med Grontmij | Carl Bro deltaget i en projektkonkurrence om en ny bydel på havnen i Århus. I konkurrencen var indeholdt et 110 meter højt nyt vartegn for Århus designet af Arkitekterne 3XNielsen, UN Studio og Gehl Architects. I konkurrencefasen blev der afholdt en designworkshop med deltagelse af en højhuseksperter fra Grontmij i Frankfurt, og sparringen med en erfaren højhusbygger var meget værdifuld i processen.

Nye opgaver i Rotterdam Havn

Grontmij | Carl Bro er sammen med Grontmij blevet prækvalificeret til at byde på en række forskellige rammeaftaler i Rotterdam Havn, som er Europas største. Baggrunden for prækvalifikationen er vores indgående specialistviden på havneområdet og Grontmij's lokalkendskab og gode netværk i lokalområdet.

Vidensudveksling på tværs af grænser

Grontmij | Carl Bro er med til at formulere og udbyde ph.d'er på ingeniørhøjskolerne og de øvrige uddannelsesinstitutioner i Danmark. Den nye organisation gør os til en attraktiv udbyder med specialiseret viden og mulighed for at gennemføre ph.d'en i hele Europa. Denne aktivitet sikrer samtidig, at organisationen altid er med i front, når det gælder forskning og udvikling.

Fokus på kommunale opgaver

Med hollandsk bistand er Grontmij | Carl Bro nu klar til at tilbyde de danske kommuner specialiseret viden inden for bl.a. spildevandsrensning og tunnelering. Grontmij i Holland har bl.a. stor erfaring inden for gennemførelsen af store ledningsarbejder og råder over specielle metoder til vandrensning, som ikke har været anvendt i Danmark tidligere.

Outsourcing til Polen

Vi har på nuværende tidspunkt en række konkrete opgaver i gang for virksomheder, der står over for at outsource produktionen til Polen. Opgaverne bliver typisk struktureret fra Danmark, mens Grontmij's syv kontorer i Polen står for den lokale myndighedshåndtering og lokal opfølgning.

Lokale samarbejder i Bulgarien

Et samarbejde mellem Grontmij's og Grontmij | Carl Bros lokale samarbejdspartnere i Bulgarien har ført til et vundet projekt i forbindelse med landets implementering og forvaltning af EU's vandrammedirektiv.

Vandrensning i Bangladesh

Grontmij i Holland har i øjeblikket en medarbejder i Bangladesh for at deltage i et Grontmij | Carl Bro projekt, hvor vi bistår vandmyndighederne i hovedstaden Dhaka med udviklingen af en masterplan for vandforsyning og rensning af spildevand. Grontmij er specialister i vandrensningsmetoder og råder over en række specielle tilgange til vandrensning i store overbefolkede byer.

